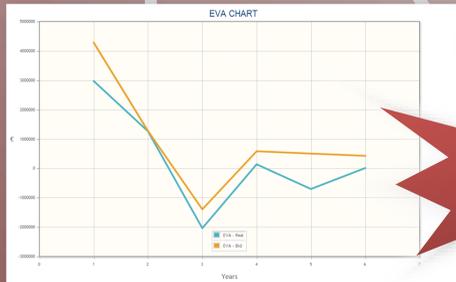
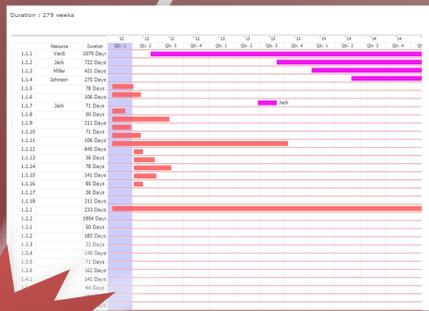


QUALITY

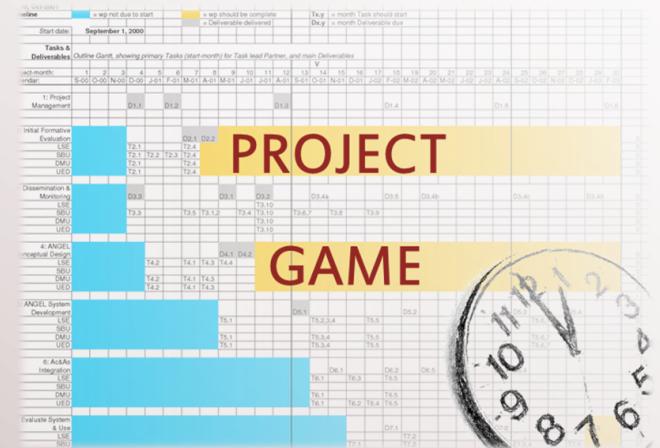


COST

YEAR	SALES	REVENUES	OP. COSTS	EBIT	EVA DISCOUNTED	WIP	WIP VARIANCE
Year 1	€ 150.000.000,00	€ 63.895.739,00	€ 41.000.000,00	€ 22.895.739,00	€ 1.263.919,00	€ 1.263.919,00	€ 1.263.919,00
Year 2	€ 0,00	€ 17.217.404,00	€ 16.303.248,00	€ 914.156,00	€ 1.279.798,00	€ 1.279.798,00	€ 17.217.404,00
Year 3	€ 15,00	€ 30.453.000,00	€ 23.969.760,00	€ 6.483.240,00	€ 1.474.336,00	€ 2.067.213,00	€ 2.067.213,00
Year 4	€ 448.200.000,00	€ 18.892.207,00	€ 13.230.110,00	€ 5.662.110,00	€ 982.669,00	€ 1.749.343,00	€ 1.249.774,00
Year 5	€ 17.200.000,00	€ 10.209.620,00	€ 17.210.453,00	€ 172.166,00	€ 303.209,00	€ 1.273.941,00	€ 1.069.620,00
Year 6	€ 4.400.000,00	€ 258.209,00	€ 320.294,00	€ 13.985,00	€ 427.460,00	€ 1.460.104,00	€ 1.400.261,00



TIME



PROJECT MANAGEMENT BUSINESS GAME

✉ info@thebusinessgame.it

☎ 0432-1717171



www.thebusinessgame.it

Project Management

Business Game

Il **Project Management Business Game** propone un percorso di apprendimento *try and learn* delle dinamiche del Project manager. Lo strumento è web-based e scalabile anche per progetti di grandi dimensioni. Durante il gioco, ai partecipanti è richiesto di ragionare sulla gestione di un progetto prendendo decisioni in due fasi fondamentali:

- ◆ *Planning* e *Bid* dove gli utenti devono formalizzare la loro offerta
- ◆ *Re-planning*, *Execution* e *Monitoring & Control* dove analizzare l'avanzamento del progetto valutando gli impatti sulle performance complessive e le richieste degli stakeholder

Al termine del percorso formativo si analizza la classifica e si possono confrontare le diverse scelte effettuate dai partecipanti

Il prodotto viene proposto **personalizzando** sia il **percorso didattico** (frontale, web o blended) che il **contesto manageriale** in cui avviene la simulazione.

Caratteristiche del Game

PLAN & BID	EXECUTION
Lettura contesto	Lettura mail ricevute
Allocazione risorse (vincoli temporali)	Progress delle attività
Simulazione	Simulazione
	Monitoring & Control
Slack-time	Risposta alle richieste degli stakeholder
Gestione rischi (contingency-mitigation)	Crashing
Formulazione dell'offerta	Chiusura progetto

Chi siamo?

The **Business Game s.r.l.** è uno spin-off accademico dell'Università degli studi di Udine specializzato nella formazione attraverso la simulazione della gestione di impresa. Lo spin-off è nato nel 2008 dalla volontà di alcuni laureandi, dottorandi e docenti di valorizzare l'esperienza pluridecennale acquisita su questi innovativi strumenti.

The **Business Game** offre prodotti e servizi di formazione proposti con la professionalità e l'esperienza dei propri docenti e sviluppatori, maturata sia in ambito universitario che aziendale.

Clienti



POLITECNICO
DI MILANO